

> Retouradres Postbus 20401 2500 EK Den Haag

De Voorzitter van de Tweede Kamer
der Staten-Generaal
Prinses Irenestraat 6
2595 BD DEN HAAG

Datum 19 januari 2026
Betreft Beantwoording feitelijke vragen Ontwerpbegrotingen 2026 Economische
Zaken en Nationaal Groeifonds

Geachte Voorzitter,

Hierbij bied ik uw Kamer de antwoorden aan op de door de vaste commissie voor
Economische Zaken gestelde vragen bij de Ontwerpbegrotingen 2026 van Economische
Zaken en het Nationaal Groeifonds.

Vincent Karremans
Minister van Economische Zaken

Beantwoording feitelijke vragen van de vaste commissie Economische Zaken over de ontwerpbegroting 2026 van Economische Zaken

1. Kunt u aangeven wat de vrij besteedbare ruimte op de begroting is en op welke artikelen deze staat?

Antwoord

De vrij besteedbare ruimte op de begroting is € 0. Dat wil zeggen dat er op de begroting voor 2026 geen budgetten zijn die nog geen beoogd doel hebben. Alle budgetten zijn tenminste beleidsmatig gereserveerd. Zie hieronder de budgetflexibiliteit per beleidsartikel.

Naam en omvang beleidsartikel	Juridisch verplicht	Bestuurlijk gebonden	Beleidsmatig gereserveerd	Vrij te besteden
1. Goed functionerende economie en markten (€ 481,7 mln)	94%	4%	2%	0%
2. Bedrijvenbeleid: innovatie en ondernemerschap voor duurzame welvaartsgroei (€ 1.792,0 mln)	77%	21%	2%	0%
3. Toekomstfonds (€ 499,6 mln)	36%	49%	15%	0%

2. Kunt u een actualisering geven van de uitvoering van de gewijzigde motie van het lid Grinwis c.s. over het verkennen op welke manier het Rijnlandse denken beter verankerd kan worden? (Kamerstuk 36600-XIII, nr. 45)

Antwoord

U heeft op 16 januari jl. mijn verzamelbrief ter voorbereiding op deze begrotingsbehandeling ontvangen. Hierin geef ik een reactie op de motie van het lid Grinwis en daarmee wordt de motie afgedaan.

3. Wanneer komt het wetsvoorstel inzake ondernemen met een maatschappelijke BV (BVM) in internetconsultatie?

Antwoord

Gelet op de demissionaire status van het kabinet wil ik het vervolg van dit concept-wetsontwerp aan een nieuw kabinet overlaten, zodat een nieuw kabinet gelegenheid wordt geboden u hierover nader te berichten per kamerbrief.

4. Hoeveel procent van het bruto binnenlands product (bbp) wordt door Nederland uitgegeven aan onderzoek en ontwikkeling (R&D)? Hoe verhoudt dit zich tot de twee voorgaande jaren?

Antwoord

Voor 2024 en 2025 is nog niet bekend hoeveel procent van het bbp door Nederland precies werd uitgegeven aan R&D. In 2023 gaf Nederland volgens het [CBS](#) 2,30% van het

bbp uit aan R&D, een lichte toename ten opzichte van 2022, toen de R&D-intensiteit 2,18% was. De cijfers van 2024 komen naar verwachting binnenkort beschikbaar. Het blijft van belang in te zetten op het verhogen van private R&D-uitgaven in Nederland. In andere Europese landen als Zweden, België en Oostenrijk betroffen de private R&D-uitgaven in 2023 respectievelijk 2,65%, 2,46% en 2,27% van het bbp, waar dat in Nederland op 1,44% geschat werd.¹ De publieke uitgaven van deze landen vielen in hetzelfde jaar net als in Nederland op of ook onder de 1% van het bbp.

5. Kunt u een overzicht geven van de totale publieke investeringen in het startup- en scale-up ecosysteem voor 2023, 2024 en 2025, uitgesplitst naar type instrument?

Antwoord

Op www.bedrijvenbeleidinbeeld.nl wordt van alle instrumenten van het Ministerie van Economische Zaken inzicht gegeven in het beleid en de daarbij behorende middelen. De website is specifiek ingericht om een volledig en transparant overzicht te bieden van beleidsdoelen, instrumenten en de bijbehorende budgettaire inzet. Onder het strategische doel 'ondersteunen van startups en scale-ups' zijn de relevante instrumenten gebundeld, waaronder ecosysteeminstrumenten zoals Techleap, publieke (co-)investeringsinstrumenten via Invest-NL en de regionale ontwikkelingsmaatschappijen (ROMs), en innovatie- en ondernemerschapsinstrumenten, zoals de WBSO en andere financieringsregelingen, die mede op deze doelgroep zijn gericht. Daarmee lopen de totale directe en indirecte publieke investeringen in de vele honderden miljoenen.

De activiteiten van Invest-NL en de ROMs samen vormen de meest omvangrijke publieke investeringen in het startup en scale-up ecosysteem. Aanvullend aan de informatie die te vinden is op www.bedrijvenbeleidinbeeld.nl, wordt in onderstaande tabel een overzicht weergegeven van de bedragen die in 2023, 2024 en 2025 door Invest-NL en de ROMs zijn gecommitteerd aan het startup en scale-up ecosysteem.

	2023	2024	2025 ¹
Invest-NL ²	288	235	241
ROMs ³	372	367	276

Tabel: Bedragen zijn afgerond tot gehele getallen en in miljoenen euro's. 1) Betreft tot 1 december 2025. 2) Betreft een combinatie van equity-investeringen, leningen en fonds-investeringen. 3) Betreft alle fondsen van de ROM's, waaronder de participatiefondsen (met EZ-middelen) en de fondsen in beheer bij ROM's (voornamelijk middelen van provincies).

6. Hoeveel durfkapitaal is in de afgelopen vijf jaar door Nederlandse pensioenfondsen en verzekeraars in Nederlandse startups en scale-ups geïnvesteerd?

Antwoord

In de Kamerbrief 'Investerings institutionele beleggers in durfkapitaal' die mijn voorganger in december 2024 verzonden heeft, staat een overzicht van de investeringen

¹ Eurostat (2024), R&D Expenditure, https://ec.europa.eu/eurostat/statistics-explained/images/6/65/R_and_D_expenditure_2023_preliminary_20241126.xlsx.

die pensioenfondsen hebben gedaan in het Nederlandse durfkapitaallandschap tot en met eind 2024 (Tweede Kamer, vergaderjaar 2024–2025, 32 637, nr. 657). Daarnaast publiceert Invest Europe jaarlijks een overzicht van investeringsstromen in investeringsfondsen. Daaruit komt naar voren dat pensioenfondsen en verzekeraars in de afgelopen vijf jaar respectievelijk € 642 mln en € 33 mln in Nederlandse durfkapitaalfondsen hebben geïnvesteerd. In zogenoemde 'growth funds' waren deze investeringen respectievelijk € 141 mln en € 30 mln. Dit geeft echter enkel de investeringen op fondsniveau weer, die pensioenfondsen en verzekeraars zelf openbaar hebben gemaakt. Veel institutionele beleggers investeren ook in individuele bedrijven via co-investeringen, waardoor het totaal geïnvesteerde kapitaal in startups en scale-ups hoger komt te liggen. Daarnaast hebben een aantal (zorg)verzekeraars zelf zogenoemde *corporate venture capital* fondsen, zoals CbusineZ, Achmea Innovation Fund, Achmea Impact Fund, en Cooperatie VGZ, waarmee zij in innovatie investeren.

Het is belangrijk om te benadrukken dat pensioenfondsen en verzekeraars private entiteiten zijn en niet verplicht zijn om gedetailleerde, publiek toegankelijke informatie over hun investeringen in durfkapitaal aan de overheid te verstrekken. Hoewel pensioenfondsen en verzekeraars wel rapporteren aan toezichthouders, is deze informatie doorgaans geaggregeerd en niet volledig uitgesplitst. Hierdoor kunnen de hierboven gepresenteerde gegevens een onvolledig beeld geven.

7. Welke belemmeringen ervaren institutionele beleggers om in startups te investeren?

Antwoord

In de Kamerbrief 'Investeren institutionele beleggers in durfkapitaal' die mijn voorganger in december 2024 verzonden heeft, wordt ingegaan op de belemmeringen die worden ervaren door institutionele beleggers zoals pensioenfondsen bij investeringen in durfkapitaal (Tweede Kamer, vergaderjaar 2024–2025, 32 637, nr. 657). Institutionele beleggers zoals pensioenfondsen investeren vooral via durfkapitaalfondsen in startups en scale-ups. We zien in 2024 en 2025 toenemende interesse in investeringen in durfkapitaal vanuit institutionele beleggers zoals pensioenfondsen. Belemmeringen om dit verder te intensiveren zijn met name de kleine schaal en een gebrek aan bewezen resultaat (track-record) van Nederlandse durfkapitaalfondsen, het relatief hoge risicoprofiel van deze investeringen, en soms de ontbrekende kennis en ervaring om hiermee om te gaan. Dat laatste geldt met name voor kleinere tot middelgrote pensioenfondsen. Daarnaast moeten pensioenfondsen voldoen aan de zogenoemde *prudent-person* regel. De prudent-person-regel verplicht pensioenfondsen om beleggingen te doen met de zorgvuldigheid en voorzichtigheid die past bij het belang van deelnemers, waarbij risico's beheersbaar moeten zijn en de portefeuille voldoende gespreid. Hoewel investeringen in durfkapitaal niet zijn uitgesloten, kan dit in de praktijk leiden tot terughoudendheid, met name bij kleinere pensioenfondsen met beperkte expertise en schaalgrootte.

Om deze belemmeringen te helpen wegnemen werkt het Ministerie van Economische Zaken zoals in voorgenoemde brief beschreven nauw samen met de Nederlandse

Vereniging van Participatiemaatschappijen (NVP) en Invest-NL. Invest-NL is sinds eind 2024 actief in gesprek met verschillende institutionele beleggers zoals pensioenfondsen en verzekeraars, om gezamenlijk met deze partijen het opzetten van een fonds-in-fonds vehikel gericht op start- en scale-up investeringen te verkennen waar private partijen in kunnen investeren. Daarnaast maakt het kabinet € 200 mln vrij voor een vervolg op het European Tech Champion Initiative (ETCI), waarbij tevens wordt verkend om institutionele beleggers in te laten stappen. Dergelijke initiatieven mobiliseren niet alleen direct privaat kapitaal, maar dragen ook bij aan het vergroten van de schaal van Nederlandse durfkapitaalfondsen zodat deze aantrekkelijker worden voor investeringen van institutionele investeerders.

8. In hoeveel kunstmatige intelligentie (AI)-gerichte startups is via Invest-NL en de Regionale Ontwikkelings Maatschappijen (ROM's) geïnvesteerd, wat is de orde van grootte van deze investeringen, en hoe ziet u de bijdrage hiervan aan de Nederlandse positie op het gebied van AI en deep tech?

Antwoord

Via Invest-NL en de Regionale Ontwikkelingsmaatschappijen (ROM's) is tot op heden geïnvesteerd in ruim 100 AI-gerichte startups en scale-ups, waarbij Invest-NL zich primair richt op een beperkt aantal kapitaalintensieve, strategische investeringen en de ROM's op een groot aantal kleinere vroege fase investeringen.

Invest-NL heeft reeds direct geïnvesteerd in vijf AI-gerichte bedrijven, met een totale omvang van circa € 65 mln: drie bedrijven gericht op kern-AI-technologie (€ 52,6 mln) en twee AI-enabled toepassingen (€ 12,2 mln). Daarnaast wordt indirect via fondsen geïnvesteerd in AI, en dragen semicon- en fotonica-investeringen indirect bij aan AI-hardware en deep tech.

De ROM's hebben voornamelijk 96 AI-native startups in portefeuille. Gemiddeld investeerden zij circa € 1 mln per bedrijf; inclusief cofinanciering ligt de totale investering per startup doorgaans rond € 2 mln. Het gaat daarbij hoofdzakelijk om jonge, snelgroeiende bedrijven.

Gezamenlijk versterken Invest-NL en de ROM's met hun investeringen de Nederlandse AI- en deep tech-positie door zowel kerntechnologieën als toepassingsgerichte innovaties te ondersteunen en het onderliggende technologische ecosysteem te verbreden.

9. Kunt u schetsen hoe het aantal startups en scale-ups zich de afgelopen jaren in Nederland heeft ontwikkeld en welk beeld heeft u van de doorgroei van startups naar scale-ups in vergelijking met andere Europese landen?

Antwoord

Startups zijn jonge innovatieve technologiebedrijven met groeiambitie. Er zijn - volgens het State of Dutch Tech 2025 report - in Nederland over 2024 ongeveer 9.250 startups, waarvan ongeveer 1.220 kennisintensieve deep tech bedrijven. In totaal hebben er in 2024 1.245 startups meer dan € 0,1 mln aan durfkapitaal opgehaald en 268 bedrijven meer dan 10 miljoen euro aan durfkapitaal opgehaald. Nederland heeft relatief veel

startups en het aantal nieuw opgerichte startups is vrij stabiel in Nederland. Echter het aantal startups dat een eerste financieringsronde heeft opgehaald in 2024 is wel afgenomen ten opzichte van de voorgaande drie jaren. In februari 2026 zal de nieuwe data over 2025 beschikbaar komen.

Het grootste knelpunt in Nederland is en blijft de doorgroei. Nederland heeft in vergelijking tot andere landen relatief veel startups, maar de doorgroei blijft achter. De scale-up ratio – het percentage latere fase startups dat doorgroeit tot scale-up – is in Nederland met 21,5% lager dan het Europese gemiddelde van 23%. In landen als Duitsland (41%), Zwitserland (35%), Verenigd Koninkrijk (27%) en Frankrijk (26%) is de scale ratio aanmerkelijk hoger dan in Nederland. Hierbij is de scale-up ratio gedefinieerd als het aantal bedrijven dat meer met € 10 mln financiering ophaalt gedeeld door het aantal bedrijven met meer dan € 0,1 mln durfkapitaal.

Voor een nadere toelichting verwijs ik u naar de kamerbrief van april jl. *“Het Nederlandse startup en scale-up ecosysteem in internationaal perspectief”* (Kamerstuk 32637- Nr. 690).

10. Beschikt u over cijfers over het aantal startups en scale-ups dat de afgelopen jaren Nederland heeft verlaten?

Antwoord

Het vertrek van bedrijven is ongewenst, omdat dit het verdienvermogen van Nederland raakt. We maken er dan ook werk van om het ondernemings- en vestigingsklimaat voor jonge innovatieve tech-bedrijven te versterken, zodat het aantrekkelijker wordt voor deze bedrijven om in Nederland te starten en te groeien.

Over (voorgenomen) vertrekbewegingen van startups en scale-ups zijn geen betrouwbare en representatieve gegevens publiekelijk beschikbaar. Wel is er door de Dutch Start-up Association onlangs een kleine steekproef uitgevoerd onder 45 startups en scale-ups, waaruit 37% van de bedrijven aangeeft om binnen 2 jaar een vertrek te overwegen (DSA, Veelbelovende Nederlandse startups overwegen vertrek uit Nederland, 28 oktober 2025).

Daarnaast biedt de Monitor Ondernemingsklimaat een kwantitatieve onderbouwing van voorgenomen vertrekbewegingen van bedrijven. In de meest recente editie (november 2025) geeft ongeveer één op de vijf bedrijven aan te overwegen om binnen twee jaar (delen van) hun activiteiten naar het buitenland te verplaatsen. In de Monitor Ondernemingsklimaat zijn startups en scale-ups echter niet specifiek uitgesplitst.

11. Wat zijn volgens u de belangrijkste redenen waarom innovatieve bedrijven Nederland verlaten of overwegen te vertrekken, en welke maatregelen acht u nodig om dit te beperken?

Antwoord

Nederland is en blijft aantrekkelijk voor innovatieve bedrijven. Nederland biedt een hoge kwaliteit van leven en aantrekkelijke voorwaarden met regelingen zoals de 30%-regeling,

WBSO en innovatiebox. Deze positie staat echter wel onder druk. Er zijn verschillende factoren die bijdragen aan de beslissing van bedrijven om uit Nederland te vertrekken. Ruimte om uit te breiden is hier één van, zowel fysieke ruimte maar ook ruimte op het stroomnet. Regeldruk en stroperige vergunningsverlening zorgen voor onzekerheid bij innovatieve bedrijven. Ook kunnen een gebrek aan technisch en digitaal talent, sociale wet- en regeling en beperkte toegang tot kapitaal redenen om te vertrekken naar het buitenland. Het aanpakken van deze belangrijke randvoorwaarden wordt ook bemoedigd door Rapport Wennink² en met die aanbevelingen ga ik ook aan de slag.

Met de nieuwe aanpak regeldruk³ wil ik onnodige regels schrappen om Nederland voor alle bedrijven aantrekkelijk te houden. In het 3% R&D Actieplan⁴ heb ik verschillende maatregelen aangekondigd die worden uitgewerkt om innovatieve bedrijven in Nederland te houden en te laten groeien, zoals het oprichten van een R&D lanceerplatform, vergroten van experimenteerruimte en het vergroten van de beschikbaarheid van technisch talent.

In de Actieagenda startups en scale-ups⁵ zijn maatregelen aangekondigd die de toegang tot, talent, kapitaal, kennis, ruimte en internationale markten voor innovatieve bedrijven moeten vergroten. In de Kamerbrief Industriebeleid met focus⁶ heb ik gerichte programma's aangekondigd om bedrijven in strategische markten te ondersteunen en richten we een aantal bestaande instrumenten op de NTS.

12. Hoeveel regels voor ondernemers zijn er het afgelopen jaar bijgekomen en hoeveel zijn er afgeschaft?

Antwoord

Op de regeldrukmonitor houd ik de ontwikkeling bij van de regeldrukkosten van nieuwe, gewijzigde en geschrapte wet- en regelgeving voor ondernemers. Dit zijn de netto kosten: zowel de toegenomen en afgenomen regeldrukkosten. In 2025 kwamen de totale structurele kosten voor ondernemers als gevolg van nieuwe en gewijzigde wet- en regelgeving uit op ongeveer € 6,9 mln bestaande uit een toename als gevolg van Europese regelgeving met € 7,1 mln en een afname als gevolg van nationale regelgeving met ongeveer €0,1 mln. Hierin zijn de resultaten van de nieuwe kabinetsaanpak om voor de zomer 2026 voor 500 regels regeldruk te verminderen nog maar beperkt zichtbaar. Ik verwacht dat in 2026 de gevolgen van de nieuwe aanpak voor regeldrukvermindering merkbaar zullen zijn. Deze stijging van de regeldrukkosten in 2025 onderstrepen de noodzaak van de aanpak voor regeldrukvermindering.

13. Bij hoeveel van de negatieve adviezen van het Adviescollege toetsing regeldruk (ATR) in 2024 is de voorgenomen regelgeving toch doorgezet?

Antwoord

² Tweede Kamer 2025-2026, 32637 nr. 739

³ Tweede Kamer 2025-2026, 32637 nr. 741

⁴ Tweede Kamer 2025-2026, 33009 nr. 165

⁵ Tweede Kamer 2025-2026, 32637 nr. 709

⁶ Tweede Kamer 2025-2026, 29826 nr. 277

In 2024 heeft het Adviescollege toetsing regeldruk (ATR) in totaal 49 negatieve adviezen uitgebracht. Het gaat om 13 adviezen met een dictum 4 (niet indienen) en 36 adviezen met een dictum 3 (niet indienen, tenzij). Van deze negatieve adviezen zijn er 38 doorgezet na aanpassing van de betreffende regelgevingsvoorstellen en bijbehorende toelichting aan de hand van de ATR-adviezen. Over de overige voorstellen is nog geen definitief besluit genomen en kan het zijn dat ze op een later moment nog worden doorgezet. Ook kan het zijn dat ze ingetrokken zijn of nog worden ingetrokken.

14. Wat is de stand van zaken van de voorgenomen fiscale regeling voor medewerkersparticipatie in startups en scale-ups, inclusief de beoogde ingangsdatum, en welke onzekerheden ziet u nog bij de uitvoering?

Antwoord

Uw Kamer is recent geïnformeerd over de stand van zaken met betrekking tot de voorgenomen fiscale regeling voor medewerkersparticipatie in startups en scale-ups.⁷ Het kabinet streeft ernaar het wetsvoorstel op korte termijn te consulteren. De beoogde datum voor inwerkingtreding is 1 januari 2027. De bedrijventoets zal door RVO worden uitgevoerd, de controle en handhaving van de regeling door de Belastingdienst. Beide uitvoeringsorganisaties zijn nauw betrokken in het traject en zullen nog een uitvoeringstoets doen. Uw Kamer wordt hier via de gebruikelijke wijze over geïnformeerd.

15. Kunt u toelichten wat de gevolgen zijn van de recente wijzigingen in de 30%-regeling en in de daarbij horende salarismaxima voor het vermogen van startups en scale-ups om internationaal talent aan te trekken?

Antwoord

Wanneer aan alle voorwaarden wordt voldaan, kan vanuit het buitenland aangeworven talent in aanmerking komen voor de 30%-regeling. Verhogingen van salarismaxima kan het voor startups en scale-ups lastiger maken om internationaal talent aan te trekken. Zij moeten dan immers een hoger salaris bieden, wil de 30%-regeling van toepassing zijn. Dit heeft ook effect op de beschikbare liquide middelen om te kunnen ondernemen. Het grote aantal aanpassingen in de 30%-regeling heeft een negatief effect op het vestigingsklimaat, mede door het gebrek aan voorspelbaarheid en stabiliteit. Met het oog hierop is het kabinet geen voorstander van nieuwe aanpassingen, behoudens jaarlijkse indexatie van de salarismaxima.

16. Hoe weegt u de mogelijke gevolgen van eventuele beperkingen op de instroom van internationale studenten voor de beschikbaarheid van technisch en digitaal talent voor Nederlandse startups en scale-ups?

Antwoord

Het Wennink rapport benadrukt het belang van technisch en digitaal talent voor de toekomstige groei van de Nederlandse economie, zonder voldoende talent stagneert onze economie. Belangrijke aanjagers van innovatie zijn start- en scale-ups, deze zijn in

⁷ Kamerstuk 32140, nr. 285

hoge mate afhankelijk van internationaal STEM-talent. Een vermindering van internationale STEM studenten zal dan ook gevolgen hebben voor de door groei en concurrentievermogen van start- en scale-ups en Nederlandse economie.

Het Kabinet onderkent het belang van technisch en digitaal talent voor Nederlandse startups en scale-ups, en zet zich daarom ook in om deze studenten te blijven aantrekken en behouden. Ook omdat Internationale STEM-studenten na hun studie, bovengemiddeld veel in Nederland blijven, ten opzichte van andere studies. De Netherlands Point of Entry heeft vanuit EZ de opdracht om kansen bij en voor start- en scale-ups onder de aandacht te brengen bij internationaal STEM-talent zowel in het buitenland als in Nederland. In dit kader financiert EZ het MIT-MISTI programma dat studenten aan het Massachusetts Institute of Technology (MIT) de kans biedt om stage te lopen bij Nederlandse bedrijven en zijn we in Maart 2026, samen met regio's, bedrijven en kennisinstellingen aanwezig bij de European Career Fair van MIT.

Parallel werkt de minister van OCW aan het wetsvoorstel Wet internationalisering in balans (WIB), dat instellingen meer regie geeft op de instroom van internationale studenten en het Nederlands als onderwijs- en wetenschapstaal tracht te beschermen. Zoals aangekondigd in de Kamerbrief⁸ van juli jl. blijft het bestaande anderstalige aanbod ongemoeid. Opleidingen waar momenteel internationaal technisch en digitaal talent instroomt, worden daardoor niet geraakt. Voor nieuw anderstalig aanbod bevat de WIB voldoende ruimte voor nieuwe anderstalige opleidingen die bijdragen aan arbeidsmarkttekorten, waaronder in de techniek en digitalisering. In conclusie, de beperkingen die voortkomen uit de WIB zullen niet de studies raken waar het noodzakelijke talent voor start- en scale-ups vandaan komt.

In conclusie, blijft het kabinet zich inzetten op het aantrekken en behouden van de nodige internationale studenten en wordt via de WIB gewaarborgd dat de internationale studenten die naar Nederland komen aansluiten op de tekorten van de arbeidsmarkt. Hiermee zorgen we dat er talent beschikbaar is en blijft voor onze start- en scale-ups.

17. In welke mate treedt de rijksoverheid bij haar inkoop op als eerste klant van innovatieve oplossingen van Nederlandse startups en scale-ups, en bent u bereid hiervoor concrete doelen of streefwaarden vast te stellen?

Antwoord

We zien dat er veel kansen liggen om overheden meer op te laten treden als launching customer van innovatieve oplossingen. Voorbeelden laten zien dat de overheid een eerste markt kan creëren voor de meest innovatieve en disruptieve bedrijven, waardoor zij makkelijker vervolfinanciering kunnen ophalen en verder kunnen groeien. We hebben hier verschillende kleine instrumenten voor zoals de Innovation Impact Challenge en de opdracht naar PIANOo.

In de Europese benchmark voor innovatiegericht inkopen van 2024 is Nederland zeven plaatsen gedaald ten opzichte van de vorige benchmark (2021): van de 3^e naar de 10^e

⁸ Kamerstukken II 24/25 36 555 nr. 12

plek. Deze achterstand is een gemiste kans, daarom is het streven om weer in de top 3 te landen.

Om dat te bereiken ben ik o.a. samen met de Ministeries van Defensie, KGG & LNV; en externe partners als Techleap, bezig met een verkenning naar een Nationaal Agentschap voor Disruptieve Innovatie (NADI), naar voorbeeld van het Amerikaanse DARPA en de Europese SPRIN-D (DE) en ARIA (VK). Hier wordt de inzet op innovatiegericht inkopen en de rol van bijpassende instrumenten in meegenomen. De resultaten van die verkenning zal ik in het voorjaar 2026 met de TK delen.

18. Welke instrumenten zet u op dit moment in om samenwerking tussen kennisinstellingen, chipbedrijven en AI-startups te bevorderen, zodat technologische voorsprong in hardware en deep tech ook daadwerkelijk leidt tot succesvolle AI-software startups en scale-ups?

Antwoord

Om de samenwerking tussen kennisinstellingen, chipbedrijven en AI-startups te bevorderen worden specifieke innovatie-instrumenten thematisch ingezet, zoals meerjarige projecten in het Nationaal Groeifonds, waaronder NXTGEN HighTech. Ook in de IPCEI Advanced Semiconductor Technologies, waarin bedrijven worden opgeroepen tot (Europese) kennisdeling en samenwerking met andere bedrijven en kennisinstellingen, is AI expliciet als focusgebied aangemerkt. Dat betekent dat er projecten ingediend kunnen worden die zich richten op innovaties ten aanzien van AI-chips. Dit staat ook open voor start-ups.

Daarnaast zijn financiële instrumenten beschikbaar voor relevante spelers in het desbetreffende ecosysteem, zoals voor startups en scale-ups. Het gaat bijvoorbeeld om InvestNL, en specifiek het Deeptech Fonds dat investeert in deeptech-technologieën waaronder AI en semicon en de mogelijkheden voor Seed Capital. Techleap kan een rol spelen bij het ondersteunen van de groei van startups naar scale-ups. Daarbij zet Techleap samen met private partners, de AI Coalitie voor Nederland, en de AI-hubs in op het versnellen van AI-bedrijven. Digitale diensten, met name AI, is een belangrijk focusgebied van het nieuwe industriebeleid. Momenteel loopt een verkenning naar een gerichte aanpak en governance voor een sectorplan, inclusief samenwerking tussen de genoemde spelers.

19. In hoeverre ziet u het risico dat Nederland vooral gebruiker wordt van Amerikaanse AI-producten en -platforms, en welke mogelijkheden ziet u om Nederlandse AI-startups en scale-ups te helpen uitgroeien tot volwaardige aanbieders van zulke oplossingen?

Antwoord

Het is duidelijk dat Nederland en de EU in grote mate afhankelijk zijn op het gebied van AI-technologie, en in het bijzonder van AI-infrastructuur. Niet alle afhankelijkheden zijn problematisch, zo kunnen wederzijdse afhankelijkheden bijdragen aan onze welvaart. Enkel afhankelijkheden die significante risico's voor onze publieke belangen behelzen moeten worden gemitigeerd. Om deze risico's beter in kaart te brengen wordt een vertrouwelijke analyse uitgevoerd in het kader van de interdepartementale Taskforce

Strategische Afhankelijkheden. Zowel in Europa als nationaal zijn er verschillende acties om tot een sterker Europees en Nederlands aanbod te komen. Het vestigen van een AI-fabriek in Groningen om geavanceerde AI-modellen te kunnen trainen, draagt hier ook aan bij. Voor het bevorderen van startups en scale-ups, ook voor AI, zijn verder verschillende instrumenten beschikbaar, zoals genoemd in het antwoord op vraag 18. Daarnaast investeren Europese lidstaten en bedrijven gezamenlijk € 4 mld in het creëren van Europese alternatieven op het gebied van cloud in het *Important Project of Common European Interest on Cloud Infrastructure and Services* (IPCEI CIS). Cloud vormt een belangrijk fundament voor de ontwikkeling en de inferentie van AI-producten en diensten.

20. Hoe wordt het ecosysteem van startups en scale-ups ondersteund? Is er ook een Europees netwerk om op te bouwen of bij aan te haken?

Antwoord

Het kabinet zet in op het versterken van het ecosysteem voor startups en scale-ups door de toegang tot talent, kapitaal, kennis, ruimte en internationale markten te verbeteren. In september jl. heb ik u hierover in de kamerbrief "Bouwen aan de Tech kampioenen van morgen" geïnformeerd. In deze brief heb ik een actieagenda voor startups en scale-ups gepresenteerd, waarin ik onder andere de verlenging van het Techleap programma heb aangekondigd.

Kansen voor innovatieve startups en scale-ups liggen vaak in het buitenland. In de eerdergenoemde kamerbrief had ik aangegeven op welke manier het kabinet de toegang tot internationale markten en netwerken verbetert. Ik hecht veel belang aan het versterken van de Europese interne markt. Om dit te bevorderen worden op (hoog)ambtelijk niveau regulier gesprekken gevoerd met onder andere de Europese Commissie (EC) en vertegenwoordigers van andere lidstaten.

Onder het EU-kadeprogramma voor onderzoek & innovatie (Horizon Europe) wordt o.a. ingezet op beter verbonden en efficiënte innovatie-ecosystemen om de opschaling van bedrijven te ondersteunen, innovatie aan te moedigen en samenwerking tussen nationale, regionale en lokale innovatieactoren te stimuleren.

De Europese Commissie is momenteel bezig met het verder uitwerken van plannen om het ecosysteem van startups en scale-ups verder te ondersteunen. Zo is uw Kamer middels het BNC-fiche "*The EU startup and scaleup strategy: Choose Europe to start and scale*" in juli jl. geïnformeerd over de kabinetspositie ten aanzien van de EU startup en scale-up strategie van de EC. De daarin aangekondigde actiepunten zal het Kabinet na hun publicatie in 2026 en 2027 appreciëren en de Kamer hierover informeren.

21. Wanneer wordt de Europese kapitaalmarktunie voltooid?

Antwoord

Het beleid en de wetgeving rond de kapitaalmarktunie is erop gericht om de interne Europese markt van kapitaal te versterken, zodat er meer kapitaal beschikbaar komt en dat makkelijker kan bewegen tussen EU-lidstaten. Naar zijn aard is de voltooiing van de

interne markt voor kapitaal een traject van de lange adem. Tegelijkertijd worden er momenteel belangrijke stappen gezet. Het kabinet stelt zich constructief en ambitieus op in de dialoog over de voorstellen van de Europese Commissie in dit kader. Dit doet het kabinet conform de kabinetsinzet kapitaalmarktunie van maart jl.⁹ neemt Nederland deel aan de kopgroep van landen als onderdeel van de *European Competitiveness Labs* waarin een groep van welwillende landen gezamenlijk optrekt om verdere integratie van de Europese kapitaalmarkten te bewerkstelligen. In deze Kamerbrief richt de inzet van het kabinet zich op (i) versterkingen van het Europees toezicht op de kapitaalmarkt, (ii) meer en divers aanbod van kapitaal voor financiering van bedrijven en (iii) eenduidigere regels in de EU.

Gelijktijdig werkt de Europese Commissie – ook in het kader van haar agenda voor de Spaar- en Investeringsunie (SIU) - doorlopend aan voorstellen om verbetering en verdieping van de Europese kapitaalmarkten te bewerkstelligen¹⁰. Op 19 november jl. heeft de Commissie het *Supplementary Pensions Package* gepubliceerd met daarin voorstellen die beogen pensioenopbouw te stimuleren in landen waar dit nu nog niet voldoende het geval is. Op 3 december jl. heeft de Europese Commissie verschillende voorstellen gepresenteerd via het Kapitaalmarktintegratie en Toezichtcentralisatie Pakket (KTP) Dit pakket bevat herzieningen van een groot aantal richtlijnen en verordeningen waarmee wordt beoogd het toezicht, de infrastructuur en het toezicht op de Europese kapitaalmarkten te verbeteren en bestaande barrières weg te nemen. Over beide voorstellen zal de Tweede Kamer binnen de gebruikelijke termijn per BNC-fiche worden geïnformeerd.

22. Waar worden de sterk gestegen kosten van de Kamer van Koophandel (KvK) in 2025 door veroorzaakt?

Antwoord op vragen 22 en 23

De in de begroting genoemde bedragen betreffen niet de kosten van de Kamer van Koophandel (KVK) maar de rijksbijdragen van het ministerie aan de KVK. Deze rijksbijdragen zijn niet een-op-een te vertalen naar de kosten, de KVK-begroting bestaat namelijk uit meer dan alleen de rijksbijdragen. Een volledige uitsplitsing van de daadwerkelijke kosten van de KVK is opgenomen in de jaarverslagen van de KVK, te vinden op de website kvk.nl/over-kvk/jaarverslagen.

Gedurende 2025 is de rijksbijdrage aan de KVK verhoogd met in totaal € 26,3 mln, wat neerkomt op een stijging van circa 16,4% ten opzichte van de oorspronkelijke rijksbijdrage. Deze stijging wordt verklaard door de volgende drie posten. Ten eerste zijn er additionele opdrachten aan de KVK verleend waarvoor extra middelen benodigd waren, ter hoogte van € 11,2 mln. Hieronder vallen onder meer € 6,1 mln voor de ontwikkeling, het onderhoud en de promotie van de financieringsgids en € 2,5 mln voor de uitvoering van de digitaliseringsrichtlijn. Ten tweede heeft de KvK in 2025 circa € 5,5 mln ontvangen aan loon- en prijsbijstelling. Ten derde is de zogenoemde inputfinanciering verhoogd met ongeveer € 9,7 mln. Deze inputfinanciering betreft de bijdragen van andere bestuursorganen aan de KVK voor publiek gebruik van het

⁹ Kamerstukken II 24/25 21 501-07, nr. 2099

¹⁰ Kamerstukken II 24/25 22 112 nr. 4043.

handelsregister en is verhoogd vanwege kostenstijgingen sinds de laatste wijziging in 2014. Deze bijdrage loopt middels overboekingen van andere departementen aan de EZ-begroting naar de KvK, waardoor deze dus ook op de EZ-begroting zichtbaar is.

Het grootste deel van de verhoging van de rijksbijdrage in 2025 betreft tijdelijke middelen. Van de totale verhoging van de rijksbijdrage in 2025, ter hoogte van € 26,3 mln, is circa € 3,5 mln structureel van aard. Over de totale kosten van de KvK in 2025 kan nog geen uitspraak worden gedaan, aangezien deze pas objectief kunnen worden vastgesteld na publicatie van het jaarverslag 2025 van de KvK, inclusief controleverklaring van de onafhankelijke accountant.

23. Met hoeveel procent zijn de kosten van de KvK gestegen als percentage van de totale kosten van de KvK in 2025?

Antwoord

Zie het antwoord op vraag 22.

24. Hoeveel procent van de totale Tegemoetkoming Vaste Lasten (TVL) is in 2025 reeds terugbetaald?

Antwoord

Uitgaande van de gehele looptijd van de TVL (per 1-1-2020) is per 31-12-2025 77% van de totale vorderingen tot terugbetaling voldaan. Dit komt neer op een bedrag van € 730 mln.

25. Verloopt het terugbetalen van de TVL-gelden volgens schema?

Antwoord

De TVL wordt teruggevorderd wanneer bij de definitieve vaststelling blijkt dat de daadwerkelijke omzetderiving lager is dan aanvankelijk door de aanvrager is opgegeven. Dit verloopt grotendeels volgens schema. Wanneer ondernemers gebruikmaken van een terugbetalingsregeling komen de ontvangsten gespreid over meerdere jaren binnen. Ook de vorderingen waarvoor een betalingsregeling met ons is afgesproken, worden volgens schema terugbetaald.

26. Hoeveel ondernemers hebben grote moeite met het terugbetalen van de TVL-gelden?

Antwoord

Het aantal ondernemers bepalen dat 'grote moeite' heeft met betalen is lastig te beantwoorden, het gaat hier immers om een subjectief begrip. Voor zo'n 5352 zaken loopt een incasso, 673 heeft te maken met faillissement, en 599 heeft te maken met schuldhulpverlening, Wet Schuldsanering Natuurlijke Personen (WSNP) of Wet Homologatie Onderhands Akkoord (WHOA) voor ondernemers.

27. Wat wordt bedoeld met de zinsnede dat in 2025 de begrotingsreserves van de Borgstelling MKB-kredieten (BMKB), de Garantie Ondernemingsfinanciering (GO)

**en de Kleine Kredieten Corona garantieregeling (KKC) ten gunste gaan van het
generale beeld?**

Antwoord

De reguliere garantie instrumenten, de Borgstelling MKB kredieten (BMKB) en de Garantie Ondernemingsfinanciering (GO), delen een risicoreserve met hun corona-variant (de BMKB-C en de GO-C).

De risicoreserves van deze corona-varianten van de Borgstelling MKB-kredieten (BMKB) en de Garantie Ondernemingsfinanciering (GO) zijn net als de Kleine Kredieten Corona garantieregeling (KKC) ten tijde van COVID-19 gedekt met generale middelen, dat wil zeggen, met algemene middelen uit de staatskas die niet zijn toegewezen aan een specifieke begroting. Daarbij is de afspraak gemaakt dat de middelen die vrijkomen door de afbouw van de risicoreserve terugvloeien naar het generale beeld, met andere woorden, teruggaan naar de algemene staatskas. Per 1 juli 2022 zijn de corona-garantieregelingen gesloten voor nieuwe aanvragen. Omdat openstaande leningen sindsdien worden afgelost, neemt het risico af en wordt de bijbehorende risicoreserve afgebouwd. Daarmee komen deze begrotingsreserves ten gunste van het generale beeld.

28. Kunt u in de operationalisering van het definitieve 3% actieplan R&D, best practices meenemen zoals die in België, Denemarken en Duitsland?

Antwoord

In de uitwerking van de beleidsopties uit het 3%-actieplan worden best practices uit andere landen bestudeerd en meegenomen. Specifiek bij de verkenning van het ARPA-model voor Nederland (onder de noemer NADI) wordt gekeken naar vergelijkbare landen die al een dergelijk model hanteren. In deze verkenning wordt bijvoorbeeld nauw contact onderhouden met SPRIN-D, de Duitse organisatie voor innovatiegerichte inkoop. In de andere verkenningen naar beleidsopties zullen de genoemde landen betrokken worden waar relevant, zoals het fiscale regime van België bij de opvolging van de WBSO-evaluatie of ten aanzien van de maatwerk aanpak van deze landen bij het aantrekken van buitenlandse investeringen voor de opzet van het R&D-lanceerplatform. Het R&D-lanceerplatform moet praktische belemmeringen (binnen de invloedssfeer van EZ) wegnemen voor bedrijven die substantiële R&D investeringen in Nederland willen doen.

29. Hoe denkt u concreet over het toepassen van de blauwdruk van opzet, structuur en structurele financiering van het Vlaams Instituut voor Biotechnologie (VIB) voor sleuteltechnologieën in Nederland (halfgeleiders, *lifescience*, quantum etc.)?

Antwoord

In Nederland kennen we een gevarieerde structuur aan instituten en stichtingen binnen het onderzoeks- en innovatiebeleid. Deze hebben als doel onderzoek te stimuleren en onderzoeksresultaten te vertalen naar maatschappelijke en economische waarde. Voorbeelden hiervan zijn de TKI's uit het voormalige Topsectorenbeleid, NGF-Stichtingen, TO2-kennisinstellingen en instituten zoals Wetsus, Holst en QuTech, met de

bijbehorende financieringsinstrumenten. Verder heeft het organisatiemodel en de werkwijze van het VIB als inspiratie gediend voor Nederlandse initiatieven waaronder het NGF-project Biotech Booster.

In mijn Kamerbrief *Industriebeleid met focus* heb ik aangegeven op welke zes markten het industriebeleid zich zal richten en waarvoor programma's worden ontwikkeld, waaronder voor biotechnologie en halfgeleiders. In de uitwerking van deze programma's zal worden gekeken naar de opzet, structuur en financiering van instituten, waarbij ik de lessen van het VIB ter harte zal nemen. Een belangrijk onderdeel in de uitwerking van een programma is de wijze waarop instituten kunnen bijdragen aan het versterken van de innovatie-ecosystemen van technologiegebieden en de vertaling van de onderzoeksresultaten. Momenteel worden door kennispartijen en bedrijfsleven Nationale Technologie Strategie (NTS) actie-agenda's opgesteld voor onder andere biomoleculair & celltechnologies, semiconductor technologie en quantum technologie. De NTS actie-agenda's geven hierbij richting voor publieke en private inzet in fundamenteel, experimenteel en industrieel onderzoek. De verdere ontwikkeling van de programma's en agenda's zal aan het volgende kabinet worden overgelaten.

30. Hoeveel van de 500 beoogde regels verwacht u per zomer 2026 gereduceerd te hebben?

Ons kenmerk
FEZ / 103624439

Antwoord

Op 15 december 2025 heb ik uw Kamer geïnformeerd over de voortgang van de nieuwe aanpak regeldruk voor ondernemers.¹¹ Hierin heb ik aangegeven dat het kabinet aan de slag gaat om regeldruk te verminderen voor 218 bestaande regels. Een regel staat op de lijst als het kabinet voor deze regel stappen gaat zetten om regeldruk te verminderen (voor de zomer 2026) of dat recent heeft gedaan (vanaf 1 januari 2025). De komende maanden zal het kabinet werken aan het schrappen en administratief luwer maken van de regels die reeds in kaart zijn gebracht en doorwerken aan het in kaart brengen van meer regels om het target van 500 te halen. Mijn verwachting is dat het kabinet het huidige aantal regels op de lijst de komende periode flink zal uitbreiden. Ik verwacht voor de zomer 2026 regeldruk van de 500 beoogde regels te hebben gereduceerd.

31. Kunt u een overzicht delen hoe de inzet om 500 regels te schrappen bijdraagt aan regelreductie op het gebied van de 'Terrible Ten' zoals geformuleerd in het Letta rapport?

Antwoord

De inzet om 500 regels te schrappen of de regeldruk ervan te verminderen, draagt op verschillende manieren bij aan de regeldrukreductie van de 'Terrible Ten', zoals benoemd in de horizontale interne-marktstrategie die opvolging geeft aan het Letta-rapport. Voor een aantal punten kan ik dit al concreet maken, aan de hand van de voortgangsbrief die ik uw Kamer 15 december 2025 heb gestuurd en waarin ik een lijst van 218 bestaande regels waar het kabinet regeldruk gaat verminderen. Zo werkt het kabinet met de 500-regels aanpak aan het vereenvoudigen van *complexe EU-regels*. Het kabinet zet zich hiervoor actief in door zelf voorstellen voor regeldrukvermindering te doen en daarin op te trekken met andere lidstaten, bijvoorbeeld via non-papers. Nederland doet dit bijvoorbeeld al ten aanzien van (transparantie)voorschriften in het raamwerk met betrekking tot securitisaties, dat voor banken en verzekeraars geldt. Ook zorgt het kabinet dat Europese regelgeving zo lastenluw mogelijk wordt geïmplementeerd in onze nationale wet- en regelgeving. Daarnaast maakt het schrappen of verminderen van belastende regels de *vestiging en exploitatie van bedrijven* in Nederland toegankelijker. Tegelijkertijd pakt het kabinet het *gebrek aan geharmoniseerde normen* aan door verschillende regels te stroomlijnen en te standaardiseren. Een voorbeeld zijn regels bij aanbestedingen voor het herstellen van administratieve fouten. Ook zijn verschillende regels op het gebied van *verpakkingen, etikettering en afval*, zoals het afschaffen van de meerprijs voor wegwerpbekers- en bakjes die plastic bevatten, het wegnemen van interne-marktbelemmeringen op het terrein van etikettering en de inzet op verdere harmonisatie van regels over afval, reeds opgenomen in de eerste lijst van 218 regels die ik op 15 december 2025 aan uw Kamer heb gestuurd. Verder zal de actualisering van de interne-markttactieagenda die u in het eerste kwartaal van 2026 zult ontvangen, verder bijdragen aan regelreductie op het gebied van de 'Terrible Ten'.

32. In welke mate heeft Nederland op basis van Europese regelgeving de verplichting om colportage (huis-aan-huis verkoop) toe te staan en welke juridische mogelijkheden zijn er om hiervan af te wijken?

¹¹ Kamerstukken II 2025-2026, 32 637 nr. 741.

Ons kenmerk
FEZ / 103624439

Antwoord

Op grond van Europese regelgeving is verkoop buiten de verkoopprijsruimte, waaronder verkoop aan de deur, toegestaan. Een algemeen of sectoraal verbod op verkoop buiten de verkoopprijsruimte is op dit moment niet mogelijk onder het Europese consumentenrecht.¹² De Europese consumentenrichtlijnen bieden onder andere wel de mogelijkheid om nationale regels te stellen voor overeenkomsten die worden gesloten in het kader van ongeverraagde huisbezoeken om de legitieme belangen van consumenten verder te beschermen tegen oneerlijke handelspraktijken. Deze maatregelen moeten evenredig, niet-discriminerend en gerechtvaardigd zijn op grond van consumentenbescherming.¹³ Ook mogen deze bepalingen de verkoop buiten de verkoopprijsruimte niet als zodanig verbieden.¹⁴ Denemarken kent wel een verbod op verkoop aan de deur dat ertoe strekt het recht op eerbiediging van de persoonlijke levenssfeer van burgers te beschermen (privacy-oogpunt).

Gemeenten hebben daarnaast de mogelijkheid om colportage te beperken, bijvoorbeeld door het invoeren van een vergunningstelsel, of door deze verkoopmethode te beperken in plaats en tijd.¹⁵

Ik blijf mij in Europees verband ervoor inzetten dat lidstaten de mogelijkheid krijgen om colportage geheel of sectoraal te verbieden. Ik heb deze inzet onder meer opnieuw kenbaar gemaakt in mijn non-paper over de Europese Consumentenagenda 2025-2030.¹⁶

¹² Zie ook Kamerbrief van 22 april 2024 over de voortgang van de uitvoering van de Consumentenagenda. Kamerstukken II 2023/24, 27 879, nr. 94.

¹³ Artikel 3 lid 5 en 6 Richtlijn 2005/29/EC van het Europees Parlement en de Raad van 11 mei 2005 betreffende oneerlijke handelspraktijken van ondernemingen jegens consumenten op de interne markt (Richtlijn oneerlijke handelspraktijken).

¹⁴ Overweging 54 Richtlijn (EU) 2019/2161 van het Europees Parlement en de Raad van 27 november 2019 tot wijziging van Richtlijn 93/13/EEG van de Raad en Richtlijnen 98/6/EG, 2005/29/EG en 2011/83/EU van het Europees Parlement en de Raad wat betreft betere handhaving en modernisering van de regels voor consumentenbescherming in de Unie.

¹⁵ Zie bijvoorbeeld de verordening van de gemeente De Ronde Venen: [Straatverkoop en verkoop aan de deur \(venten\) - Gemeente De Ronde Venen](#)

¹⁶ [Non-paper of The Netherlands on actions for the EC Consumer Agenda 2025-2030 | Rapport | Rijksoverheid.nl](#)