



Ministerie van Defensie

Plein 4
MPC 58 B
Postbus 20701
2500 ES Den Haag
www.defensie.nl

Onze referentie

D2025-002135 /
MINDEF20250021770

*Bij beantwoording, datum,
onze referentie en onderwerp
vermelden.*

> Retouradres Postbus 20701 2500 ES Den Haag

de Voorzitter van de Tweede Kamer
der Staten-Generaal
Bezuidenhoutseweg 67
2594 AC Den Haag

Datum 30 juni 2025
Betreft Update verminderen administratieve lastendruk, versnellen
inkoopproces

Geachte voorzitter,

De versnelde opbouw van de krijgsmacht is, gegeven de verslechterende veiligheidssituatie wereldwijd en de aanhoudende Russische agressie, zoals het meest zichtbaar in Oekraïne, van cruciaal belang. Onderdeel van deze versnelde opbouw is dat Defensie tijdig beschikt over voldoende materieel, zodat de krijgsmacht bijdraagt aan afschrikking, door te laten zien dat we kunnen vechten tegen een sterk vijandelijk leger en dat langere tijd kunnen volhouden.

Ter ondersteuning van deze versnelde opbouw, besteedt Defensie continu aandacht aan versnelling van processen. De ambitie van Defensie is om het gehele voorzien-in proces, van behoeftestelling tot levering, fors te versnellen. Hiertoe onderwerpt een onlangs ingerichte Taskforce Inkoop de gehele voorzien-in keten aan een kritische blik op zoek naar structurele knelpunten, kansen en oplossingsrichtingen. De Taskforce heeft voor ogen dat samen met het Defensiepersoneel versnellingsmogelijkheden worden geïdentificeerd, besluitvorming plaatsvindt en vervolgens wordt geïmplementeerd. De Taskforce werkt in korte iteraties aan concrete resultaten met inzet van de Defensieonderdelen en wordt bijgestaan door een klein team van externe deskundigen. De werkwijze van de Taskforce Inkoop is een voorbeeld van de cultuurverandering die bij Defensie plaatsvindt die bijdraagt aan het vergroten van ons realisatievermogen.

Onderdeel van het gehele voorzien-in proces is het inkoopproces. Defensie hanteert de strategie om zoveel mogelijk ruimte te zoeken binnen de aanbestedingswetgeving om het inkoopproces te versnellen; een strategie die ook door andere EU-lidstaten wordt gehanteerd. In het overgrote deel van de inkooptrajecten maakt Defensie gebruik van uitzonderingsbepalingen die de wet biedt waardoor we versneld kunnen

verwerven, bijvoorbeeld door direct te gunnen. Ik blijf echter zoeken naar mogelijkheden om te versnellen. Zo informeerde ik uw Kamer in september 2024 over de maatregel om het meer en sneller gebruikmaken van de uitzonderingsbepalingen van de Aanbestedingswet 2012 en de Aanbestedingswet op Defensie- en Veiligheidsgebied voor inkoopbehoeftes ten behoeve van het NATO Force Model.¹ Sindsdien is deze maatregel onder andere ingezet voor de aanschaf van bepaalde personele uitrustingsstukken, medische artikelen en logistieke ondersteuningsproducten. Uit interne evaluaties blijkt dat de maatregel uitvoerbaar is en het proces naar tevredenheid verloopt.

In diezelfde brief informeerde ik uw Kamer over een mogelijke verbreding van inkoopbehoeftes ten behoeve van het NATO Force Model naar alle inkoopbehoeftes die nodig zijn voor de gereedstelling voor hoofdtak 1. Gegeven de ervaringen met de huidige maatregel en de noodzaak verder te versnellen heb ik tot deze verbreding van de maatregel besloten. Het zorgt ervoor dat Defensie een nog groter gedeelte van de behoefte aan bijvoorbeeld nieuw of extra materieel of vastgoed dat nodig is voor de gereedstelling voor hoofdtak 1 versneld kan inkopen. De maatregel is geen wondermiddel, maar zorgt ervoor dat Defensie in nog meer gevallen gebruik kan maken van een uitzonderingsbepaling uit de wet en dus van versnelde verwerving.

Defensie blijft zich breder inzetten op het versnellen van de processen, ook op Europees niveau. Zo heeft het kabinet een non-paper aan de Europese Commissie aangeboden met de Nederlandse inzet voor het Defence Readiness Omnibus voorstel, waarin het kabinet onder andere heeft aangegeven dat de Richtlijn aanbestedingen op Defensie- en Veiligheidsgebied (2009/81/EG) enkele aanpassingen vereist om beter in dienst te staan van Defensie en de strijdkrachten van de EU.² De Europese Commissie heeft de roep om meer flexibiliteit omarmd in het gepresenteerde voorstel voor de Defence Readiness Omnibus, waarin onder andere een voorstel voor verhoging van de Europese aanbestedingsdrempels in de Richtlijn aanbestedingen op Defensie- en Veiligheidsgebied is opgenomen. Het voorstel van de Europese Commissie is deze voor militaire inkooptrajecten van leveringen en diensten van 443.000 Euro naar 900.000 Euro te verhogen. Het BNC fiche over het Defence Readiness Omnibus voorstel van de Europese Commissie volgt spoedig.

In Nederland is inmiddels de aangepaste Circulaire Grensbedragen in werking getreden. Deze aangepaste Circulaire Grensbedragen vereenvoudigt en versnelt het gunnen van contracten onder de Europese aanbestedingsdrempelwaarde van de Aanbestedingswet 2012 ten opzichte van de voorgaande versie door een verhoging van de financiële grens voor het direct gunnen van opdrachten.³

Andere initiatieven die rondom inkoop worden genomen zijn bijvoorbeeld de vraagbundeling van behoeftes voor de eigen organisatie bij de aanschaf van producten die bestemd zijn voor steun aan Oekraïne. Als het opportuun is om deze behoeftes te bundelen, dan maken we daar gebruik van. Daardoor werkt Defensie efficiënter: we doorlopen diverse inkoopprocessen eenmaal in plaats van tweemaal. Een ander voorbeeld is het Strategic Defensie Innovation Research (SDIR). SDIR biedt een flexibel en toegankelijk kader voor projecten waar bij aanvang nog niet duidelijk is welke innovatiegerichte aanpak het meest geschikt is en of men na het experimenteren daadwerkelijk wil overgaan tot opschaling. Door de fasering van experiment en opschaling in één aanpak te integreren, biedt SDIR ruimte voor inkoop om al in een vroeg stadium de dialoog aan te gaan met het project en marktpartijen. Met SDIR ondersteunt Defensie het midden- en kleinbedrijf en jonge bedrijven zoals startups en scale-ups met de ontwikkeling van nieuwe technologieën. Bovendien zet Defensie stappen in het verminderen van financiële verantwoordingsdruk door bijvoorbeeld steekproefsgewijze controle achteraf bij het afroepen op raamovereenkomsten, het verhogen van de financiële grens bij factuurcontrole van kleine opdrachten en het gebruikmaken van alternatieven voor de bankgarantie.

Daarnaast heb ik uw Kamer tijdens het Commissiedebat Defensie Industrie van 11 juni j.l. informatie toegezegd over het budgettaire aandeel langetermijnorders binnen het Defensiematerieelbegrotingsfonds

¹ Kamerstukken II 2024/25, 36600 X, nr. 6.

² Kamerstuk 21501-28, nr. 285.

³ Op opdrachten onder het bereik van de Aanbestedingswet op Defensie- en Veiligheidsgebied is dergelijke regelgeving niet van toepassing.

(DMF).⁴ Op dit moment is omstreeks 40% van het totale verplichtingenbudget binnen het DMF vastgelegd in langlopende contracten, dit vertegenwoordigt een waarde van 12 miljard Euro. Hierbij is uitgegaan van orders met een looptijd van zeven jaren of langer, omdat zeven jaren de standaard is voor raamovereenkomsten voor militaire goederen en diensten.

⁴TZ202506-37.

Tot slot, Defensie blijft zich inzetten voor het versnellen van processen en het verlagen van de administratieve lastendruk. Deze en andere initiatieven tezamen maken Defensie efficiënter, zodat we zoveel mogelijk tijd en aandacht kunnen besteden aan de benodigde versterking van de krijgsmacht.

Hoogachtend,

DE STAATSECRETARIS VAN DEFENSIE

Gijs Tuinman